

建設業のBtoB営業説明会

～会社研究&先輩社員との座談会による営業疑似体験～



弊社は、大型陸上土木工事や大型海上土木工事を得意とする総合建設業です。
弊社営業員の主な仕事は、既存顧客（官公庁や大手民間企業）から工事を受注するための営業業務が中心になります。

当プログラムでは、弊社のような建設業界のBtoB営業について、先輩社員との座談会などを通じて理解を深めていただきます。

【東京開催】 東京都港区（本社）

~~10月19日（木）10時00分～12時00分
終了~~

~~11月20日（月）10時00分～12時00分
終了~~

【WEB開催】 ※お申込み後URL送付

~~11月9日（木）10時00分～12時00分
終了~~

12月5日（火）10時00分～12時00分

※ お申し込みは、下記のサイトにて受付中です。＜各日5名程度の少人数で実施＞
※ 下記担当宛で直接ご連絡頂ければ、12月5日以降に個別対応も可能です。



リクナビ2025



マイナビ2025



公式LINE

お問い合わせ先
みらい建設工業株式会社
インターンシップ担当 福田・野口
メール：jijin-saiyou@mirai-const.co.jp
電話：03-6436-3711
※ LINEからのお問合せも可能です。